

B 142.577

F i s h e r , Roger. - Roger Fisher, William
Ury. Mit Bruce M. Patton. Das Harvard-Kon-
zept: Sachgerecht verhandeln - erfolgreich
verhandeln. (Getting to Yes. /Deutsch/.)
Übersetzung v. Werner Raith. (7. Aufl.) -
Frankfurt/New York: Campus Verl. (1988).
213 S. 8⁰